

Le Cercle des Ambassadeurs Olifan Group

Publié le : 24/06/2025

Auteur : Olifan Group

Accompagner la croissance autrement : par la transmission et la présence

La croissance externe n'est pas qu'une stratégie de développement. C'est avant tout une aventure humaine.

Lorsqu'un cabinet rejoint notre groupe, il apporte avec lui une histoire, des liens de confiance tissés avec ses clients, une expertise construite au fil des années.

Préserver cette richesse fait partie intégrante de notre responsabilité.

Pour garantir cette continuité, nous avons créé un cercle singulier : le Cercle des Ambassadeurs Olifan Group.

Qui sont les Ambassadeurs Olifan Group ?

Ils s'appellent Alain, Raphaël, Guilhem, Eric, Sylvie... Certains étaient dirigeants de cabinets rachetés. D'autres ont accompagné l'histoire du groupe en tant que Partners historiques. Et puis, il y a ceux qui ne viennent ni de cabinets rachetés, ni de l'interne, mais qui ont choisi de s'engager à nos côtés.

Nos Ambassadeurs sont des prescripteurs de confiance, pas nécessairement issus du métier, mais convaincus par notre approche.

Ils croient en notre modèle, en la qualité de notre accompagnement, et en la force de nos valeurs. Ils jouent un rôle actif dans le développement d'Olifan Group en présentant de nouveaux prospects, mais surtout en s'engageant personnellement auprès de ces prospects comme auprès de nous.

“Être Ambassadeur, c'est plus qu'un apport d'affaires : c'est une recommandation engagée, fondée sur l'adhésion à une méthode, une éthique et une promesse client.”

Chaque Ambassadeur agit comme un repère, une figure de confiance à la croisée des parcours clients, des attentes des cédants, et de l'organisation Olifan Group.

Un rôle clef dans notre modèle de croissance externe

Dans un contexte où la croissance du groupe s'accélère, les Ambassadeurs ont un rôle clé :

- Rassurer les clients issus des cabinets intégrés, en restant un interlocuteur de proximité.
- Accompagner les équipes dans la transition et la connaissance fine du portefeuille.
- Favoriser une intégration douce, respectueuse de l'identité du cabinet initial.
- Témoigner auprès des cédants et prescripteurs, en incarnant une transmission réussie, vécue et maîtrisée.
- Recommander activement Olifan Group à leur réseau, en garantissant la qualité des contacts apportés.

“Accompagner, c’est rester présent. C’est offrir aux clients une continuité sincère, humaine et experte.” - Ambassadeur Olifan Group

Une expertise double : technique et humaine

Nos Ambassadeurs sont tous issus du terrain. Ils connaissent leurs clients, leurs contextes, leurs enjeux.

Ils ont exercé pendant des années en tant que conseillers, dirigeants, partenaires ou prescripteurs de confiance et ils partagent notre exigence et notre vision du service client.

Aujourd’hui, ils mettent cette expertise ou cette confiance engagée au service du collectif, en contribuant à une croissance incarnée, cohérente et durable.

Ils ne représentent pas le passé : ils facilitent l’avenir.

Ce qu’ils disent aux cédants et prescripteurs : confiance, respect, continuité

Céder son cabinet ou recommander un acteur à ses clients, ce n’est pas un acte anodin.

Nos Ambassadeurs en sont la preuve vivante.

“J’ai fait ce choix en toute conscience. Et je le referais. Ce que j’ai transmis est aujourd’hui valorisé, respecté et porté plus loin.”

Ils jouent un rôle de passeurs auprès des futurs cédants et prescripteurs, en partageant leur vécu et en apportant une réponse claire aux enjeux de transmission :

- Préservation de la relation client

- Accompagnement des équipes
- Intégration des expertises
- Pérennité du projet
- Recommandation engagée auprès de nouveaux clients

Une croissance à visage humain

Nous croyons que la croissance peut se faire autrement. Avec rigueur, oui. Avec vision, bien sûr.

Mais surtout avec respect, engagement et proximité.

Le Cercle des Ambassadeurs en est une belle démonstration.

Un lien entre hier et demain. Une force d'intégration. Une promesse tenue.

Un accompagnement durable, humain et engagé.