

Découvrez le premier cru des stagiaires chez Olifan Group en 2021

Publié le : 26/07/2021

Auteur : Olifan Group

Dans la continuité de sa stratégie de développement pour 2021, Olifan Group a également continué son recrutement de stagiaires sur tout le territoire. C'est donc 15 stagiaires qui sont passés par nos bureaux depuis le 1er janvier et parmi eux, 13 témoignent aujourd'hui de leurs parcours, leurs expériences et ce qu'ils retiendront de cette aventure humaine qu'est Olifan Group.



Thomas Bouzinac - 20 ans, L3 PGE à SKEMA Business School

Stagiaire Front - 2 mois - [Nice](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/thomas-bouzinac/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Parle-nous d'un moment fort de ton stage ? J'ai envie de parler de mon arrivée lors du premier jour de mon stage. Je ne m'attendais pas à un tel accueil. Souriants et bienveillants, les conseillers de l'équipe de Nice ont su me mettre à l'aise d'entrée de jeu en me présentant les valeurs et les ambitions d'Olifan Group.

Selon toi, quelle est la force d'Olifan Group ? La force réside dans la solidarité du groupe. Les équipes de chaque région s'entraident, communiquent et travaillent avec un seul et même objectif. Ce qui fait cette force c'est aussi l'approche qu'ont les CGP vis-à-vis de leurs clients. Des conseillers collaborant main dans la main, cela donne confiance aux clients et je suis convaincu que cette approche engagée contribue à la réussite d'Olifan Group.



Léa Daburon Wolman - 23 ans, M2 Marketing Digital à l'IAE de Nice
Stagiaire Communication - 6 mois - [Nice](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/lea-daburon/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-la sur LinkedIn[/su_button]

Pourquoi as-tu choisi Olifan Group pour faire ton stage ? En choisissant Olifan Group j'ai choisi la technicité et une approche globale de la relation client. J'ai aussi choisi de travailler dans un environnement plein de valeurs dans lesquelles je me retrouve comme l'entraide, le partage, et l'humain toujours au premier plan.

Parle-nous d'un moment fort de ton stage : La préparation d'[Abripargne](#) sans aucun doute ! Ecouter Jacques Delestre, Partner et Expert Personne Vulnérable Olifan Group, présenter Abripargne, ses enjeux et son nouveau format ont été vecteur de motivation et d'engagement pour moi mais aussi pour tous les olifaniens.

Thomas Gies - 23 ans, M2 Ingénierie Juridique et Fiscale du Patrimoine à l'Université de Strasbourg

Stagiaire [Ingénierie Patrimoniale](#) - 6 mois - Paris

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/thomas-gies-8a473b130/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Dans quelles valeurs d'Olifan Group te retrouves-tu le plus ? Sans doute le sens du service client ainsi que l'intégrité dans la réalisation de la prestation. Je me suis rendu compte que les audits sont réalisés de façon à rendre au client des préconisations globales et efficaces sur sa situation patrimoniale sans rechercher à tout prix à vendre des produits qui ne répondraient pas à ses objectifs. Cela m'a vraiment donné l'impression de faire un travail utile et réfléchi.

Humainement, que retiendras-tu de ton stage chez Olifan Group ? Humainement, mon stage à Olifan Group a surtout été marqué par un grand nombre de rencontres, le fait de travailler en collaboration avec l'ensemble des collaborateurs à travers la France donne l'impression d'appartenir à une grande famille, tout cela dans la bonne entente et le professionnalisme.



Romain Gressent - 22 ans, M1 PGE Finance et Marchés à l'ESDES Business School

Stagiaire Middle Office - 5 mois - [Annecy](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/romain-gressent/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Qu'est-ce que le stage t'a apporté ? Le stage m'a permis de renforcer mon esprit d'équipe. De plus, nous sommes en totale ou pratiquement totale autonomie ce qui est très bien pour prendre des initiatives afin de donner le meilleur pour le bien d'Olifan Group. De plus, ce stage m'a permis de me spécialiser encore plus dans la gestion de patrimoine, secteur dans lequel j'aspire à évoluer dans ma carrière professionnelle. L'approche client me plaît énormément. Ce stage a renforcé mes convictions concernant ce métier.

Dans quelles valeurs d'Olifan Group te retrouves-tu le plus ? Je me retrouve le plus dans la valeur d'esprit d'équipe chez Olifan Group. L'humain y est très important, ainsi que le conseil et la confiance. Je me retrouve pleinement dans ces valeurs.



Margot Hall - 22 ans, M1 Ingénierie conseil en gestion de patrimoine à l'ESSCA School of Management à Lyon

Stagiaire Middle Office - 6 mois - [Paris](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/margot-hall-essca/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-la sur LinkedIn[/su_button]

Qu'est-ce que le stage t'a apporté, et plus précisément dans ta relation client ? Cette première intégration au sein d'une société de conseil en gestion de patrimoine m'a permis d'enrichir mes connaissances, d'évoluer au sein d'une équipe et d'un groupe dynamique proposant un accompagnement personnalisé et adapté aux enjeux patrimoniaux de leurs clients.

Humainement, que retiendras-tu de ton stage chez Olifan Group ? Humainement, je retiendrais la grande qualité des échanges et des retours d'expériences que j'ai pu avoir avec les conseillers et l'ensemble des expertises durant toute la durée de mon stage. Leur bienveillance, leurs pratiques et leurs conseils m'ont été plus qu'enrichissants.



Remi Jourdan - 24 ans, M2 Droit des finances publiques et de la fiscalité à l'Université d'Aix-Marseille

Stagiaire Ingénierie Patrimoniale - 6 mois - Aix-en-Provence

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/r%C3%A9mi-jourdan-0738511b6/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Selon toi, quelle est la force d'Olifan Group ? La force d'Olifan Group est la complétude des expertises et la coopération entre elles, rendues possibles par la disponibilité et la bienveillance de chaque conseiller, travaillant dans la poursuite d'un but commun. **Un conseil pour les futurs étudiants en stage chez Olifan Group ?** Le conseil principal que je donnerais aux futurs stagiaires est de ne pas hésiter à solliciter toutes les personnes qui travaillent dans le groupe. Une simple question peut créer un échange, une réflexion plus profonde, permettant d'aller au-delà de ce qu'on aurait accompli seul.



Mikail Koch-Yazmis - 24 ans, M2 Ingénierie Juridique et Fiscale du Patrimoine à l'Université de Strasbourg

Stagiaire Ingénierie Patrimoniale - 6 mois - Annecy

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/mikail-yazmis/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Qu'est-ce que le stage t'a apporté dans ta carrière professionnelle ? Une approche complète de la gestion de patrimoine, de l'appréhension d'un dossier, sa réalisation, à sa restitution auprès du client. Mais aussi et surtout un savoir-faire et une méthode propre permettant de satisfaire au mieux les intérêts et la confiance des clients.

Pourquoi as-tu choisi Olifan Group pour faire ton stage ? Olifan Group propose une expertise que l'on ne retrouve pas ou peu dans les autres cabinets de gestion de patrimoine. Sa présence sur l'ensemble du territoire permet de travailler sur une large gamme de dossiers et de situations spécifiques à chaque région afin de se constituer une véritable expertise sur la plupart des domaines attachés à la gestion de patrimoine.



Titouan Lamarque d'Arrouzat - 22 ans, 4ème année de BBA à l'EDHEC Business School

Stagiaire Front/Middle Office - 6 mois - [Annecy](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/titouan-lamarque-d%E2%80%99arrouzat-92bb77150/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Pourquoi as-tu choisi Olifan Group pour faire ton stage ? J'ai voulu découvrir le panel d'expertise que propose Olifan Group. A savoir, l'expertise financière, les personnes vulnérables, la prévoyance, l'expertise immobilière et l'ingénierie patrimoniale. Je n'ai pas été déçu. Chaque semaine, grâce à toutes les formations mise en place au sein d'Olifan Group et aux différentes missions effectuées dans ces expertises, j'ai pu découvrir et m'initier à toutes les facettes de la gestion de patrimoine.

Humainement, que retiendras-tu de ton stage chez Olifan Group ? Ce qui m'a le plus plu dans l'aventure Olifan c'est l'esprit d'initiative et l'autonomie que l'on m'a accordé lors de mon stage. Grâce à la confiance que m'ont donné les collaborateurs d'Olifan Group, j'ai pu entreprendre des missions selon mes appétences et me suis orienté vers l'expertise financière. Ainsi, j'ai pu devenir référent financier de ma région.



Cléo Le Morvan - 34 ans, M2 Droit et gestion de patrimoine à l'Université de Bordeaux

Stagiaire Front - 6 mois - [Bordeaux](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/c%C3%A9cile-cl%C3%A9o-le-morvan-3724261ba/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-la sur LinkedIn[/su_button]

Généralement, qu'est-ce que le stage t'a apporté ? Le stage m'a permis de mettre mes 5 ans de connaissances universitaires au service de cas concrets. Il m'a également permis de comprendre ce qu'est la réalité du métier de conseiller en gestion de patrimoine et notamment la dualité entre les solutions envisagées/envisageables et le désir et la volonté des clients. Ce stage est d'autant plus formateur que j'ai pu participer de manière passive et active à bon nombre de rendez-vous client à différents stades de leur relation avec Olifan Group. Enfin, les conseillers du bureau de Bordeaux ayant des domaines de compétences variés et une jolie expérience, l'échange avec eux est particulièrement enrichissant.

Un conseil pour les futurs étudiants en stage chez Olifan Group ? Je leur recommanderais d'être curieux, de ne pas hésiter à poser des questions, d'échanger en région mais aussi avec les diverses expertises qui sont la force du groupe, permettant une approche globale et propre à chaque client.



Valentine Pivetta - 24 ans, M2 Droit et gestion de patrimoine à l'Université de Bordeaux

Stagiaire Front - 6 mois - [Lyon](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/valentine-pivetta-990a92183/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-la sur LinkedIn[/su_button]

Qu'est-ce que le stage t'a apporté, et plus précisément dans ta relation client ? Ce stage m'a permis de me rendre compte qu'il est important de prendre en compte l'ensemble de la situation personnelle et économique du client pour lui procurer un conseil adapté. Il est primordial d'être à l'écoute de ses besoins et de ses souhaits et surtout d'anticiper ses besoins en ayant une vision large de sa situation.

L'approche globale d'Olifan Group a permis de me conforter dans la perspective que j'avais : ne pas traiter la demande du client de façon isolée mais tenir compte de sa situation totale afin de lui proposer la solution la plus adaptée.

Un conseil pour les futurs étudiants en stage chez Olifan Group ? Être curieux et ne pas rester focalisé sur sa spécialité. S'intéresser à toutes les expertises proposées afin d'avoir une vision globale des besoins des clients.



Ambroise Rossi - 23 ans, M2 International Business, Economics and Strategy à l'IESEG School of Management à Lille

Stagiaire [Investissement Financier](#) - 6 mois - Paris

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/ambroise-rossi/" target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-le sur LinkedIn[/su_button]

Pourquoi as-tu choisi Olifan Group pour faire ton stage ? J'ai choisi Olifan Group car je recherchais une première expérience en finance, et intégrer l'expertise financière d'Olifan Group était une opportunité intéressante pour comprendre comment fonctionnait le milieu de la gestion de patrimoine. De plus Olifan Group est une entreprise en grande évolution, qui se développe et qui a une dynamique entraînante.

Qu'est-ce que le stage t'a apporté dans ta carrière professionnelle ? Le stage m'a permis de recentrer mon projet de carrière professionnelle vers quelque chose qui m'intéresse de plus en plus : la finance de marché, la finance d'entreprise, la stratégie financière et les conjonctures économique qui en découlent.

De plus après 6 mois passés à me former, j'ai la chance et j'ai hâte de pouvoir continuer mon aventure chez Olifan Group.



Servane Rousset - 23 ans, M1 Gestion Internationale de Patrimoine à l'IAE de Nice

Stagiaire Front - 6 mois - [Nice](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/servane-rousset-669a6417b/"

target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-la sur LinkedIn[/su_button]

Dans quelles valeurs d'Olifan Group te retrouves-tu le plus ? « Client first » est pour ma part une des valeurs d'Olifan Group dans laquelle je me retrouve le plus. C'est pour moi important de savoir que nos conseils sont réellement utiles pour le client. Nous ne vendons pas un produit à tout prix, nous vendons un conseil à la suite d'une profonde analyse de la situation patrimoniale globale d'un client et c'est pourquoi je crois en nous et en ce que nous leur procurons. Le travail d'équipe est tout aussi important, nous nous conseillons mutuellement sur différents sujets, certains ayant plus d'appétences pour une expertise qu'un autre. Nous savons que nous sommes présents les uns pour les autres afin de s'entraider et c'est ce qui fait aussi notre force.

Qu'est-ce que le stage t'a apporté, et plus précisément dans ta démarche commerciale ?

Ce stage m'a permis de mettre en pratique mes connaissances théoriques que j'ai acquis lors de ma formation et ainsi mieux comprendre certains sujets, certains produits, leurs objectifs etc...

Commercialement parlant, les rendez-vous auxquels j'ai pu assister, m'ont permis de voir les diverses approches de mes collaborateurs. Cela était très intéressant et constructif pour ma part car ils m'ont permis de détecter les portes d'entrées des clients qui sont manifestement différentes les unes des autres. En tant que CGP, nous nous devons d'être à l'écoute de nos clients afin de mieux appréhender leurs besoins. Par ailleurs, nous devons expliquer les choses clairement et simplement pour que les clients (qui ne sont pas du métier) puissent comprendre les sujets que l'on aborde.



Estelle Vallet - 25 ans, M2 Droit et Ingénierie du Patrimoine à l'Université d'Orléans

Stagiaire Front - 6 mois - [Orléans](#)

[su_button url="https://www.linkedin.com/in/estelle-vallet-138390bb/"

target="blank" background="#8D1D22" size="4" radius="0"]Retrouvez-la sur
LinkedIn[/su_button]

Qu'est-ce que le stage t'a apporté, et plus précisément dans ta relation client ? Ce stage chez Olifan Group c'est avant tout la découverte d'une entreprise qui place les besoins et les attentes de ses clients au premier plan. L'expertise pointue et la qualité du conseil adapté sont les choses qui m'ont le plus frappé chez Olifan Group. J'ai donc pu découvrir non pas une approche produit mais une approche client, qui conduit inéluctablement à la satisfaction et à la pérennisation de la relation client.

Humainement, que retiendras-tu de ton stage chez Olifan Group ? Je retiendrais une disponibilité dans la formation et l'accompagnement des stagiaires de chacun des collaborateurs. Olifan Group c'est avant tout une grande famille où chacun trouve sa place et pousse les autres vers le haut pour toujours plus de qualité.

Pour tous nos stagiaires, Olifan Group aura été un chapitre formateur et vecteur de croissance professionnelle et personnelle. Nous leur souhaitons à tous bon courage pour la fin de leurs études ou le début de leur carrière professionnelle ... nos chemins se recroiseront très certainement dans le futur.