

POSTE À POURVOIR

REJOIGNEZ
NOS
ÉQUIPES !

Olifan
GROUP

ENGAGÉS POUR
VOTRE PATRIMOINE

Gestion de patrimoine : Commercial Support en Immobilier

Entreprise :

Olifan Group est une société avec un business model unique combinant une proposition de valeur client innovante, une gouvernance moderne et un modèle économique transparent. Olifan Group s'adresse aux personnes dont la situation patrimoniale intègre de multiples variables – famille/entreprise/fiscalité et objectifs budgétaires – avec des exigences spécifiques et complexes.

Olifan Group en quelques chiffres :



23 associés dirigeants et
117 collaborateurs



1500 groupes familiaux
accompagnés



12 implantations
dont 1 à Genève

Vos missions :

En qualité de Commercial(e), vous serez le(la) véritable support des consultants front sur la partie immobilière. Votre objectif sera d'aider l'entreprise à développer son pôle immobilier.

A ce titre vos missions seront les suivantes :

- Aider les consultants front pour la vente produits immobiliers (présentation des programmes)
- Se déplacer d'agence en agence pour assister aux rendez-vous
- Gérer la communication immobilière du groupe ainsi que le SAV
- Sourcer des programmes immobiliers adaptés aux clients
- Créer des synergies avec les consultants front pour intervenir en clientèle

Compétences requises :

- Justifier d'une expérience professionnelle de 3 à 5 ans dans la vente d'immobiliers VEFA ou ancien réhabilité
- Connaître l'intégralité de l'offre immobilière du groupe
- Personne de terrain, être ouvert aux déplacements dans toute la France

Qualités humaines :

- Avoir l'esprit d'équipe
- Être force de persuasion
- Faire preuve d'adaptabilité, de curiosité et d'autonomie

Conditions :

- Contrat à durée indéterminée à temps plein (38h/semaine)
- Lieu de travail : Locaux Olifan de Bordeaux pendant 3 à 6 mois puis Locaux Olifan de Lyon
- Envoyez vos CV et lettre de motivation à christine.james@olifangroup.com