



édito

**LES CONSÉQUENCES DE
LA CRISE SANITAIRE**

**L'ENTRÉE DE BLACKFIN
CAPITAL PARTNERS**

**L'EXPÉRIENCE CLIENT
AU CŒUR DE NOTRE
DÉVELOPPEMENT ET DE
NOS VALEURS**

La raison d'être d'Olifan Group est, depuis l'origine, d'aider nos clients à comprendre les risques et les enjeux de leur patrimoine et de les accompagner dans la durée dans la gestion active de leur patrimoine. C'est pourquoi en 2020, en pleine crise sanitaire, nous avons non seulement maintenu tous les emplois mais nous avons également continué à renforcer les équipes afin d'être à côté de nos clients dans ces moments d'incertitudes.

Les excellents résultats en 2021 traduits par une forte croissance de nouveaux clients (+ 300) et de notre chiffre d'affaires (+27%), confirment la pertinence des décisions que nous avons prises en 2020 et démontrent la confiance et la satisfaction de nos clients.

2021 aura également été marquée par l'arrivée de Blackfin Capital Partners à notre capital en tant qu'actionnaire minoritaire. Ce nouveau partenariat nous permet de **poursuivre la dynamique du groupe sur 3 axes :**

- 1. Renforcer nos équipes et nos bureaux de proximité**
Pour améliorer sans cesse la satisfaction de nos clients : écoute, proximité et gestion active du patrimoine
- 2. Développer nos services et des solutions innovantes**
Pour un conseil multi-expertises à valeur ajoutée, libre et responsable
- 3. Consolider une expérience client différenciante**
Pour assurer une relation de confiance et de proximité dans la durée avec l'ensemble des acteurs du groupe : clients, collaborateurs et partenaires

Notre premier objectif est la satisfaction de nos clients et nous savons qu'elle repose sur son expérience lors de chaque interaction avec nous. Cette expérience est le fruit d'une succession d'événements qui laissent une trace dans la mémoire de nos clients : relations humaines, services et offres.

C'est pourquoi en 2022 nos 3 objectifs prioritaires seront :

- 1. Le recrutement et la formation de nos collaborateurs**
- 2. L'ouverture de nouveaux bureaux pour avoir une plus grande proximité**
- 3. Le développement de nouveaux services et solutions pour assurer une gestion active du patrimoine de nos clients**

Je tiens à remercier tous les collaborateurs d'Olifan pour leur engagement, tous nos clients pour leur confiance et leur fidélité ainsi que tous nos partenaires pour leur soutien.

C'est grâce à vous tous que l'aventure humaine et entrepreneuriale d'Olifan Group est si belle et passionnante.

Hein Donders



FOCUS

**BLACKFIN CAPITAL
PARTNERS**

un partenariat
fondamental

**7 ANS APRÈS SA CRÉATION,
OLIFAN GROUP CONCRÉTISE
UNE NOUVELLE ÉTAPE AVEC
L'OUVERTURE DE SON CAPITAL
À BLACKFIN CAPITAL PARTNERS
EN TANT QU'ACTIONNAIRE
MINORITAIRE.**

POURQUOI CETTE NOUVELLE ÉTAPE ?

Ce nouveau partenariat est fondamental pour le groupe afin de poursuivre sa stratégie de développement et son dynamisme qui repose sur 3 axes :

1. **Renforcer nos équipes et nos bureaux de proximité**
2. **Digitaliser l'information pour nos clients**
3. **Concevoir des solutions différenciantes**

GRANDIR ENSEMBLE POUR RÉUSSIR AUTREMENT

« Pour devenir un acteur de référence dans la gestion de patrimoine, nous nous appuyons sur une organisation agile, collaborative et diversifiée au travers d'une culture d'entreprise partagée et respectueuse. »



QUI EST BLACKFIN CAPITAL PARTNERS ?

Fondée en 2009, Blackfin Capital Partners est une société de capital Investissement indépendante dirigée par ses associés qui travaillent en tant que managers et entrepreneurs dans le secteur financier depuis des décennies.

Spécialisée sur l'investissement dans les sociétés de services financiers et les FinTech, Blackfin est le leader européen de ce secteur

40

professionnels
répartis dans les bureaux
de Paris, Bruxelles
et Francfort.

1,8
milliard
d'euros

d'actifs
sous gestion

Tech 1 : 178 millions d'euros
Buyout : 985 millions d'euros
ciblant respectivement des startups
FinTech et des sociétés de services
financiers plus établies.

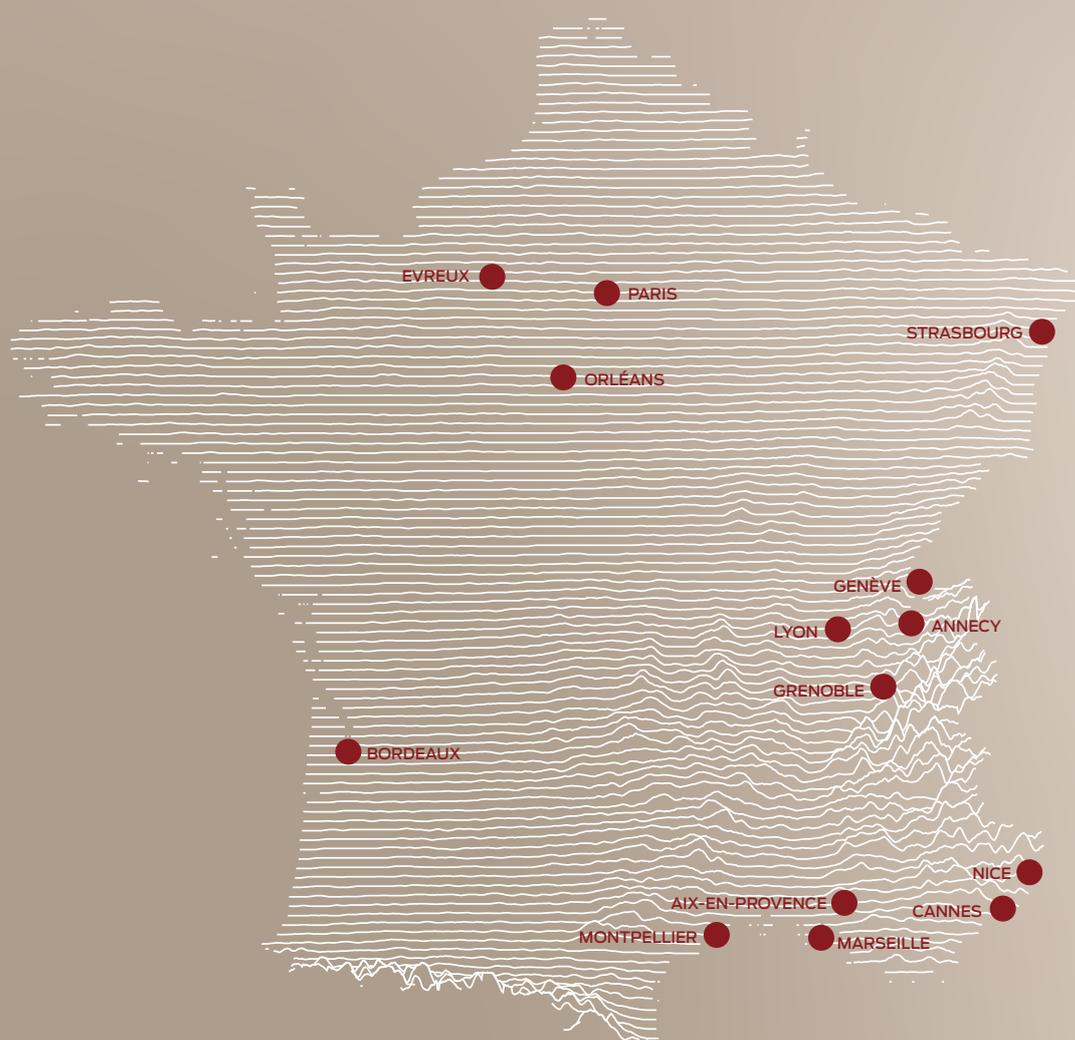
Une proximité en développement

14 BUREAUX
DE PROXIMITÉ

2022

Ouverture de 2 nouveaux bureaux :

- Marseille en janvier 2022
- Montpellier en mars 2022



150 COLLABORATEURS
AU SERVICE DU CLIENT DONT

21 PARTNERS
responsables d'une région,
d'une expertise ou d'une
fonction support

2021
43 on boarding dont
13 stagiaires

2022
35 recrutements prévus +
15 stagiaires

NOS VALEURS

ENGAGEMENT
PARTAGE
AMBITION

Chaque conseiller détient dans son portefeuille un nombre restreint de clients afin de mieux l'accompagner dans sa stratégie patrimoniale.

C'est la raison pour laquelle, 35 nouveaux postes sont à pourvoir en 2022.



un groupe engagé...

Olifan Group porte une attention particulière à l'impact sociétal et cela se traduit au travers de 3 sphères :

LA SPHÈRE SOCIALE : une société engagée pour ses collaborateurs

Égalité professionnelle entre les femmes et les hommes

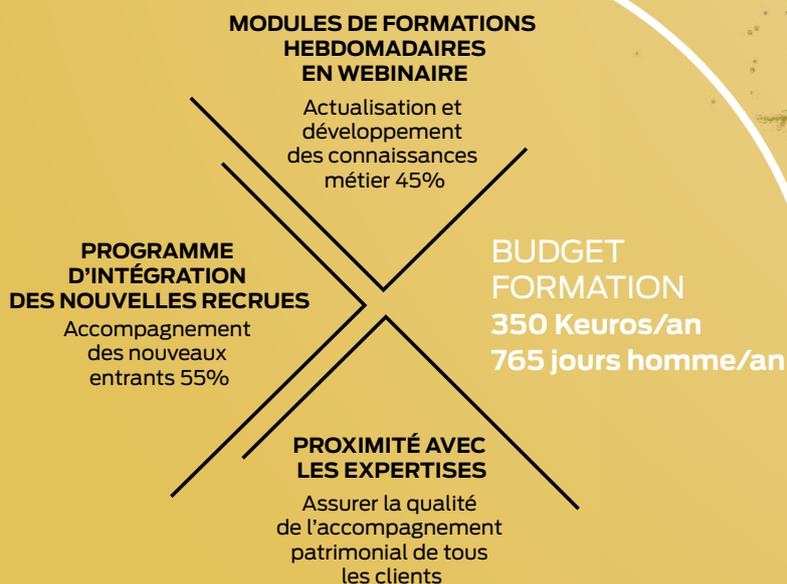
Olifan Group a obtenu un score de 95 points / 100 en 2021. Les critères évalués sont notamment l'écart de rémunération entre les femmes et les hommes. Cette démarche est un gage de justice sociale et de performance économique.

« Parcours de Associés/Partners »

En 2021, 3 femmes consultants ont postulé pour devenir Associées/ Partners. En 2022, Aurore Albouy – Experte Ingénierie Immobilière, Aurélie Bourgogne – Directrice Juridique et Aurélie Trolez – Responsable bureau de Mougins, devraient rejoindre l'équipe actuellement en place.

Une société apprenante

Olifan Group accompagne ses collaborateurs et associés dans le maintien et développement de compétences au travers de la mise en place de plusieurs programmes :



LA SPHÈRE DE GOUVERNANCE : une organisation agile et décentralisée pensée pour le client

La gouvernance du groupe est basée sur une organisation cellulaire qui lui confère :

- > **Engagement fort de tous ses collaborateurs, assurant une relation de confiance et de proximité avec les clients**
- > **Innovation et agilité**
- > **Rapidité d'adaptation et de décisions.**



LA SPHÈRE ASSOCIATIVE

La philanthropie est une valeur portée par d'Olifan Group depuis sa création. Une mention d'honneur a été délivrée par le groupe Ficade, le 13 octobre dernier, lors du troisième Grand Prix de la philanthropie pour honorer les initiatives réalisées auprès des différentes associations soutenues ces dernières années.

Finance et Musique

Cette soirée caritative et annuelle, organisée par Olifan Group, a pu être à nouveau organisée le 18 novembre à Nice au profit de l'association France TUTELLE. Une collecte de 7200 euros a été reversée au profit de l'association.

France TUTELLE

Olifan Group soutient depuis son lancement l'association France TUTELLE, qui vient en aide aux aidants-tuteurs familiaux.

Wine Charity

Olifan Group a également soutenu le fonds de dotation de la Wine Charity dont l'objectif est de collecter des fonds pour améliorer le confort et le bien-être des enfants hospitalisés ainsi que celui de leurs parents.

« La volonté de notre groupe est d'étendre nos soutiens auprès de causes qui nous touchent. C'est d'ailleurs un des thèmes qui sera mis en avant lors de nos ateliers du séminaire Olifan Group 2022. »

Laura Dos Santos

Une expérience client différenciante grâce à une méthodologie efficiente en 5 étapes



ÉTAPE 1

PREMIER RENDEZ-VOUS DE DÉCOUVERTE

Au-delà de l'expertise et de la technique, le client est au cœur de nos préoccupations. Cette première étape est essentielle pour cerner, réorienter et définir les objectifs de nos clients.

Olifan Group met tout en œuvre pour répondre à l'ensemble des problématiques rencontrées au cours d'une vie. Effectivement, selon son âge, le client va identifier différents besoins, que l'on retrouve dans les phases patrimoniales :

La phase de constitution et le développement du patrimoine

Elle s'étend de l'entrée dans la vie active à la cessation d'activité professionnelle. Cette phase est rythmée par des moments forts professionnels (création d'entreprise, reconversion...) ou personnel (union, désunion, naissance...).

Notre valeur ajoutée consiste à définir les stratégies d'acquisition, d'exploitation, de valorisation et de transmission les plus adaptées à sa situation et à ses projets d'avenir.

L'enjeu est de **mettre à profit la capacité d'épargne et d'emprunt** du client, pour l'enrichir, de la manière la plus efficiente possible.

La phase de consolidation budgétaire

Certaines questions et besoins surviennent à l'approche de l'arrêt de l'activité professionnelle.

Notre valeur ajoutée consiste à réorganiser le patrimoine pour assurer des revenus complémentaires. Grâce à son conseil Olifan Group, le client aura pu anticiper cette phase !

Pour un chef d'entreprise : il peut s'agir d'anticiper le moment idéal de cession/transmission de son entreprise pour optimiser le produit net après cession et ainsi organiser les revenus de remplacement.

Pour un salarié : il s'agira de projeter ses droits à la retraite et étudier les solutions d'optimisation pour pérenniser son budget à la retraite.

L'enjeu est **le maintien de leur train de vie** dans le temps.
La **protection du survivant** du couple.

La phase de transmission

L'objectif est de proposer une stratégie de transmission personnalisée, requise par l'unicité de chaque groupe familial.

Quelques solutions reliées aux objectifs du client

PROTECTION	ENRICHISSEMENT	REVENUS COMPLÉMENTAIRES	TRANSMISSION
		FUTURS	IMMÉDIATS
Mandat de Protection Future	IMMOBILIER (avec effet de levier) :		IMMOBILIER :
Garantie homme clé	SCPI, OPPCI : Investiss. indirect => <i>effet de levier prêt</i>		Société Civile à l'IS : apport en compte courant d'associé
Pactes d'associés	Loueur en meublé / Malraux / Pinel		
Statuts personnalisés	Déficit foncier : investiss. direct => <i>effet de levier prêt</i>		PLACEMENTS FINANCIERS :
Choix du régime matrimonial	Immobilier d'entreprise - Locaux professionnels		Assurance-vie France / Luxembourg
CONTRATS :	PLACEMENTS FINANCIERS (sans effet de levier) :		PATRIMOINE :
Prévoyance Décès	Assurance-vie France / Luxembourg		Donation
Prévoyance Incapacité / Invalidité	Contrat de capitalisation		Pacte Dutreil
PLACEMENTS FINANCIERS :	Compte titres / PEA		Testament
Assurance-vie	Private Equity		...
Contrat de capitalisation	PROFESSIONNEL :		
PER	Epargne salariale		
	Cash out / Holding / art 150 OB Ter		
	Rémunération du dirigeant	PLACEMENTS FINANCIERS objectif retraite :	
	Trésorerie d'entreprise	PER	
		PEE / PERCO / Madelin / Art 82	

ÉTAPE 2

AUDIT PATRIMONIAL GLOBAL

Afin de proposer des solutions innovantes et diversifiantes, ajustées aux spécificités patrimoniales, financières, immobilières et sociales de nos clients, nous réalisons un audit patrimonial global. Cet audit permet d'identifier et comprendre les forces et les faiblesses de la situation patrimoniale privée et professionnelle ainsi que budgétaire.

Parfois, pour répondre à des problématiques plus spécifiques et plus pointues, nos expertises peuvent délivrer des audits thématiques.

NOS 6 EXPERTISES RÉPONDENT AUX PROBLÉMATIQUES RENCONTRÉES AU COURS D'UNE VIE...

COMMENT OPTIMISER MA SITUATION PATRIMONIALE ?

J'ai besoin de prendre de la hauteur sur ma situation.
Comment financer les études de mes enfants ?
Prévoir des revenus complémentaires pour ma retraite tout en protégeant mes proches.



INGÉNIERIE PATRIMONIALE

Nous réalisons un bilan patrimonial afin de permettre au client de comprendre sa situation et en maîtriser les risques et enjeux

J'HÉRITE D'UN CAPITAL

J'aimerais faire un placement financier et le faire fructifier en contrôlant la prise de risque.
J'ai besoin de réactivité et de suivi.



INVESTISSEMENT FINANCIER

Rechercher des solutions d'investissements innovantes pour permettre aux clients d'accéder à de nouveaux modes de gestion dans un marché où les taux sont bas et où les fonds en euros n'offrent plus de perspectives

JE VEUX INVESTIR DANS L'IMMOBILIER

Ancien ? neuf ? bureaux... ?
Location meublée, SCPI, OPPCI... ?
Comment optimiser et valoriser mon bien ?



INGÉNIERIE IMMOBILIÈRE

Accompagner les clients dans le développement et l'optimisation de leur immobilier et créer de la valeur ajoutée en abordant l'immobilier papier ou physique autrement et en structurant des projets d'investissement

JE DEVIENS TUTEUR DE MA MÈRE

Je sais que j'ai des obligations légales, mais lesquelles ?
Comment gérer ses biens ?
Je réfléchis à ma propre vulnérabilité, que mettre en place ?



PERSONNE VULNÉRABLE

Soutenir les personnes vulnérables et leurs tuteurs familiaux ou professionnels dans la gestion de leur patrimoine et aider les familles à se prémunir des effets désastreux de la vulnérabilité

JE SUIS CHEF D'ENTREPRISE

Je dois mettre en place un système de retraite complémentaire et une solution d'intéressement pour mes collaborateurs.
En cas d'incapacité, comment bien protéger mes proches/collaborateurs ?



RETRAITE ET PRÉVOYANCE

Conseiller les particuliers, les professions libérales et les chefs d'entreprise à bien appréhender tous les mécanismes de protection et à préparer leur retraite

JE PARS TRAVAILLER À L'ÉTRANGER

Mon salaire est-il soumis aux mêmes règles d'impôts ?
Comment et où épargner ?
Quel est le régime matrimonial le plus adapté ?



ACCOMPAGNEMENT INTERNATIONAL

Aider les expatriés, les impatriés et les frontaliers à trouver les bonnes solutions pour se protéger et épargner en tenant compte des spécificités internationales

ÉTAPE 3

PRÉSENTATION DES SOLUTIONS

Votre stratégie patrimoniale est réalisée. Ensemble, nous l'ajustons, la validons et déterminons les actions à mettre en œuvre.

Présentation de l'expertise que nous souhaitons affiner :

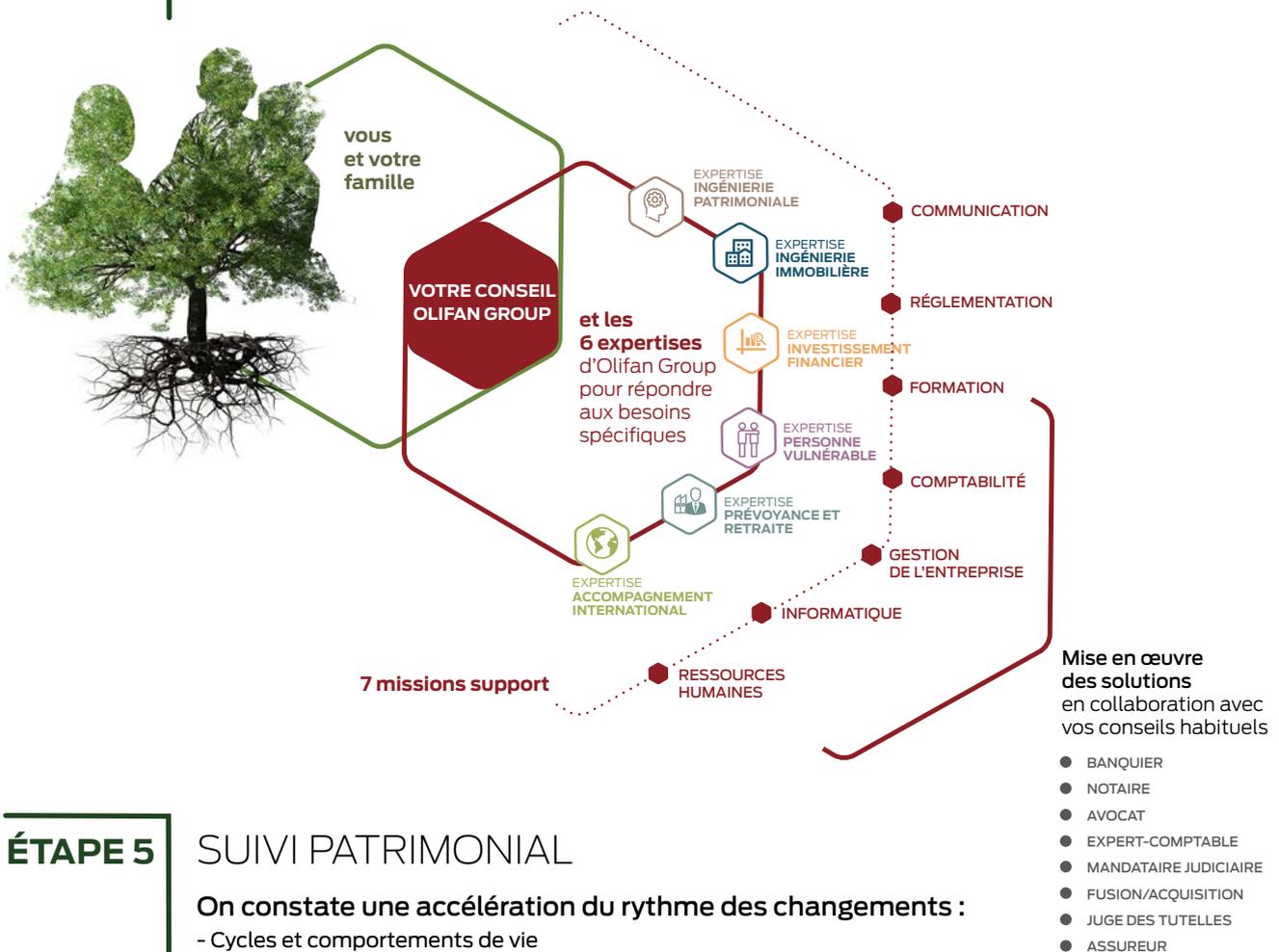
Expertise centrale qui repose sur 3 piliers :

- 1- Compréhension et analyse de l'écosystème personnel des clients (situations familiale et professionnelle, patrimoine et revenus) ;
- 2- Préconisations efficaces et à haute valeur ajoutée répondant aux objectifs des clients ;
- 3- Accompagnement dans la prise de décision et la mise en œuvre des stratégies préconisées.

ÉTAPE 4

MISE EN ŒUVRE DES SOLUTIONS

Cette étape est à la main du client, il est libre de nous choisir pour l'accompagner. Dans cette optique, avec l'appui de nos 6 expertises nous bâtissons et structurons une allocation globale qui donne du sens à votre patrimoine.



ÉTAPE 5

SUIVI PATRIMONIAL

On constate une accélération du rythme des changements :

- Cycles et comportements de vie
- Cycles économiques
- Changements sociétaux
- Gééconomie et géopolitique

Constats :

- Les marchés sont par nature imprévisibles
- La complexité et la multiplicité des facteurs à prendre en considération, la globalisation et la mondialisation rendent toute prédiction irréaliste.
- Les crises sont récurrentes mais ne sont identifiables qu'une fois qu'elles ont éclaté.
- Les scénarios de crises sont potentiellement infinis, de même que les scénarios positifs

CONCLUSION :

On ne peut prédire d'où viendront les prochaines crises, mais on peut se prémunir des effets des crises en général d'où l'importance d'un suivi patrimonial régulier

Des solutions diversifiées

pour mieux
répondre aux
attentes clients

**CONSEILLER
PROTÉGER
SERVIR**

Un enjeu moral lié à la passion
pour notre métier

PRESTATIONS RÉCURRENTES OU PONCTUELLES «À LA CARTE»



EXPERTISE INGÉNIERIE PATRIMONIALE

- Assistance à la déclaration fiscale complexe IR/IFI
- Accompagnement et suivi SCI
- Assistance succession



EXPERTISE INGÉNIERIE IMMOBILIÈRE

- Suivi des actifs physiques
- Calcul de rentabilité, plus-value
- Arbitrage



EXPERTISE PERSONNE VULNÉRABLE

- Mise à jour du Mandat de Protection Future dans la durée
- Assistance à la déclaration fiscale complexe IR/IFI pour le majeur protégé

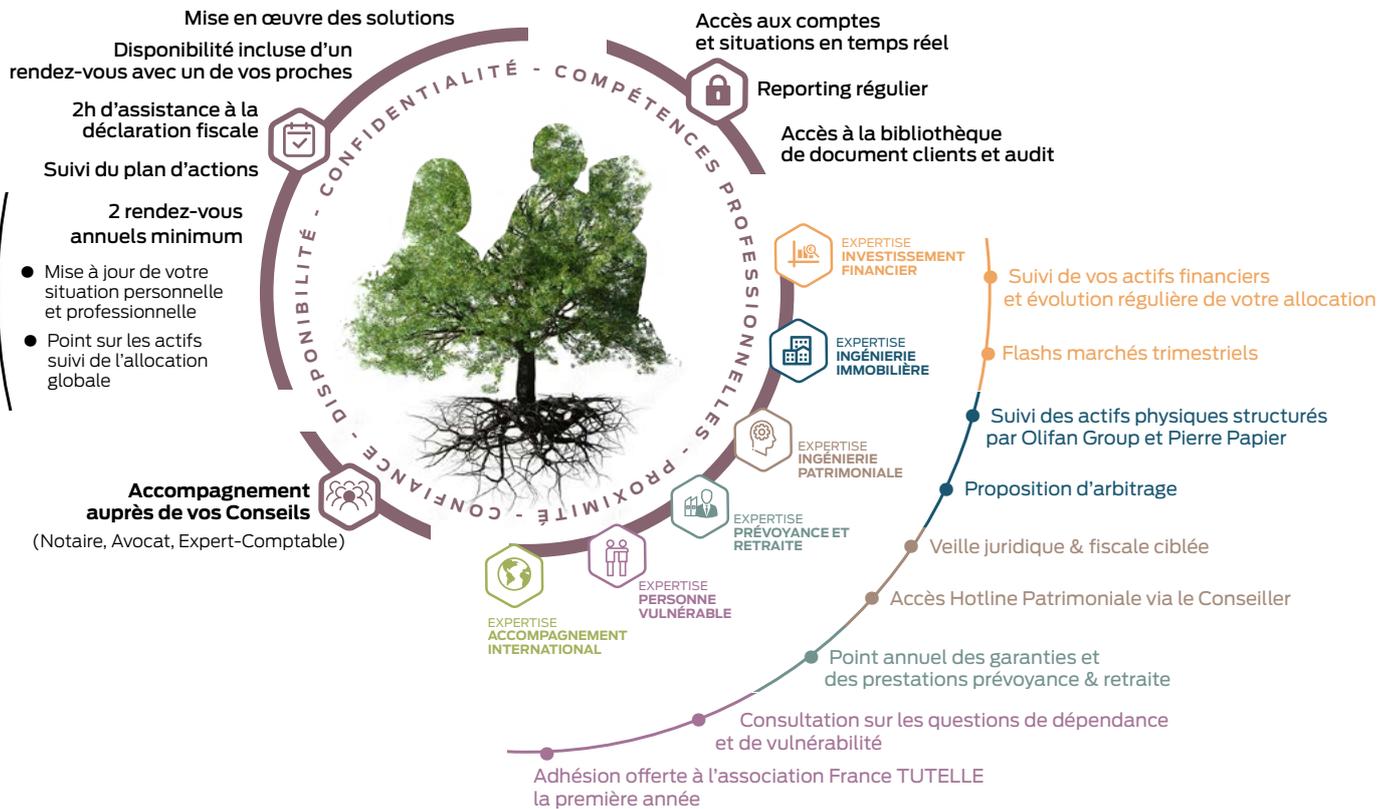


EXPERTISE ACCOMPAGNEMENT INTERNATIONAL

- Accompagnement
Expatriation/Impatriation

L'ACCOMPAGNEMENT PATRIMONIAL

Nous avons déployé un accompagnement patrimonial pour nos clients afin qu'ils puissent bénéficier d'une relation de proximité, d'un accès aux expertises et d'un suivi régulier sur leurs actifs financiers et immobiliers. Grâce à cet accompagnement un réel gain en efficacité est opéré pour permettre l'anticipation et la gestion des risques patrimoniaux.



LA DIGITALISATION AU SERVICE DES CLIENTS

Une expérience client en développement

Nous poursuivons l'amélioration de notre offre avec la mise en place d'une interface au cours de l'année 2022 qui donne les possibilités suivantes :

- Visualiser son patrimoine, ses projets et actualiser ses données
- Interagir avec son conseiller via un accès privilégié
- Bénéficier de services différenciants

CYBER SÉCURITÉ : LA PRIORITÉ

Un accent particulier a été mis sur la cyber sécurité en 2021. Avec la mise en place du télétravail, le service cyber malveillance du gouvernement a constaté une réelle progression des attaques virtuelles : hameçonnage, spam, usurpation d'identité,

Olifan Group a donc renforcé ses actions pour protéger les droits des personnes physiques à l'égard du traitement de leurs données à caractère personnel avec :

- Une forte sensibilisation interne
- La réalisation de test d'intrusion

Le but est que chaque collaborateur intègre les bons réflexes dans son comportement d'utilisateur de son poste de travail et des fonctions offertes par les systèmes informatiques de la société.



Temps forts 2021

VOUS ACCOMPAGNER À L'INTERNATIONAL

Comment optimiser la rémunération fiscale et sociale des frontaliers d'une multinationale suisse ?

Une préoccupation principale de la DRH de cette multinationale qui a pu se reposer sur notre expertise franco-suisse. Olifan Group a pu accompagner une centaine de personnes sur ces problématiques.

Notre objectif pour 2022 est d'étendre ces réunions d'information. Et dans le même esprit, nous avons d'ores et déjà programmé des réunions sur la thématique franco-suisse dans une étude de Notaire en France et allons élargir le public.

RÉUNIR 300 PROFESSIONNELS AUTOUR DE LA VULNÉRABILITÉ

C'est le défi relevé le 14 octobre 2021 dans 10 villes en France !

230 professionnels du monde de la tutelle, du droit et du chiffre

80 conseillers en gestion de patrimoine Olifan Group

Débat, ateliers thématiques, cas concret pour apporter des solutions concrètes aux familles et chefs d'entreprise afin d'anticiper, un enjeu sociétal qui nous impacte tous : la vulnérabilité. Abripargne est devenu au fil des années, ce rendez-vous incontournable et fédérateur.

LE COLIVING : UN PHÉNOMÈNE SOCIÉTAL EN PLEINE EXPANSION !

Ce concept, parfaitement adapté au marché afin de répondre aux tendances démographiques dans les grandes villes et aux évolutions des mentalités, est proposé par Olifan Group sous deux formes :

IMMOBILIER PHYSIQUE : Investissement en direct

L'équipe Expertise Immobilière d'Olifan Group conseille, sélectionne des actifs et accompagne ses clients dans la réalisation.

IMMOBILIER PAPIER : OPCI FPI

Sous forme de souscription de parts dans différentes opérations immobilières.

Les avantages :

- Financer des actifs immobiliers d'habitation «clés en main» dédiés à du coliving
- Diversifier vos placements

LE PER EN 6 POINTS POUR OPTIMISER VOTRE STRATÉGIE RETRAITE

Les dimensions conseils et accompagnements pour le PER sont déterminantes pour bâtir une stratégie retraite globale comportant d'autres vecteurs d'investissement répondant aux objectifs à atteindre.

- La protection entre conjoints : en cas de la disparition du conjoint, les fonds sont disponibles pour le conjoint survivant
- Déductibilité fiscale des cotisations (selon certaines limites)
- Disponibilité des fonds à partir de l'âge légal de la retraite (62 ans aujourd'hui)
- Disponibilité en cas d'aléas : invalidité, fin de droits aux allocations chômage
- Sortie en capital : total ou fractionné
- Possibilité de recueillir au sein du PER tous les placements Retraite constitués au fil du temps : retraite Madelin, Prefon, Article 83, PERCO, PERP.....

LE PRIVATE EQUITY : PERFORMER, MAÎTRISER ET DIVERSIFIER

Avec la forte baisse de la rentabilité obligataire, les actions / obligations et les fonds en euros sont de moins en moins performants.

Nous avons donc proposé à nos clients des solutions d'investissement innovantes sur les actifs non cotés :

- qui répondent à un triple objectif de performance
- de maîtrise du risque
- de diversification

Le « Private Equity », un type d'investissement pendant longtemps réservé aux investisseurs institutionnels et aux grandes fortunes, il s'est ouvert aux particuliers, une manière d'investir dans l'économie réelle, en contribuant au développement d'entreprises de croissance en Europe.

LES OUTILS PATRIMONIAUX EN INFOGRAPHIE PRATIQUES

Réalisé par les expertises d'Olifan Group et plus particulièrement l'expertise Ingénierie Patrimoniale, en partenariat avec la Revue Fiduciaire.

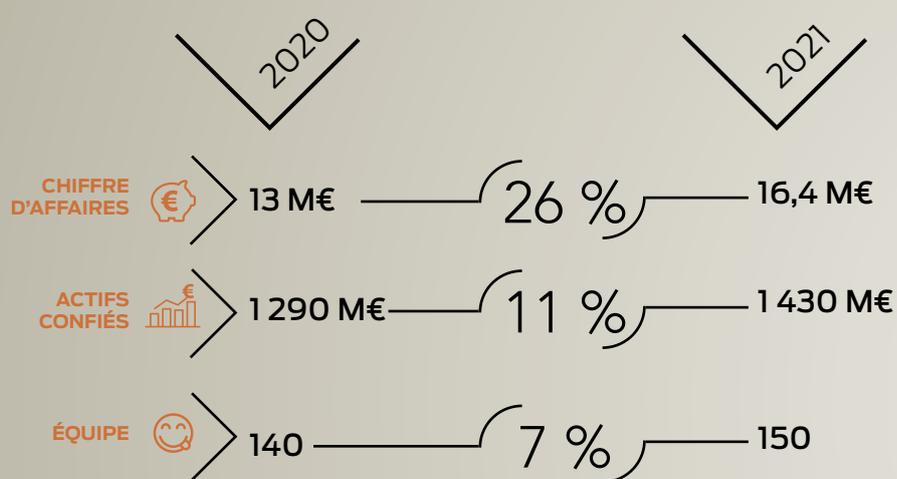
Rendre accessible des sujets complexes en 125 fiches notions clés sous forme d'infographie



Revue Fiduciaire

Les chiffres

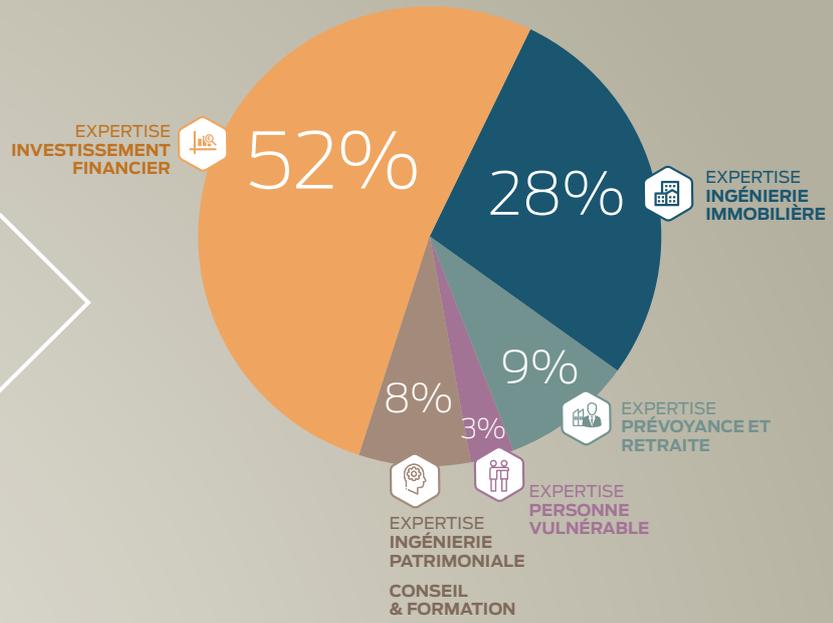
OLIFAN GROUP,
UNE SOCIÉTÉ DE CROISSANCE DANS LA DURÉE



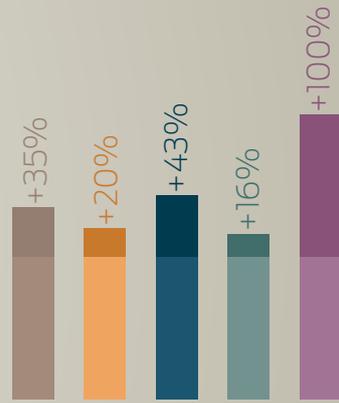
+300
clients



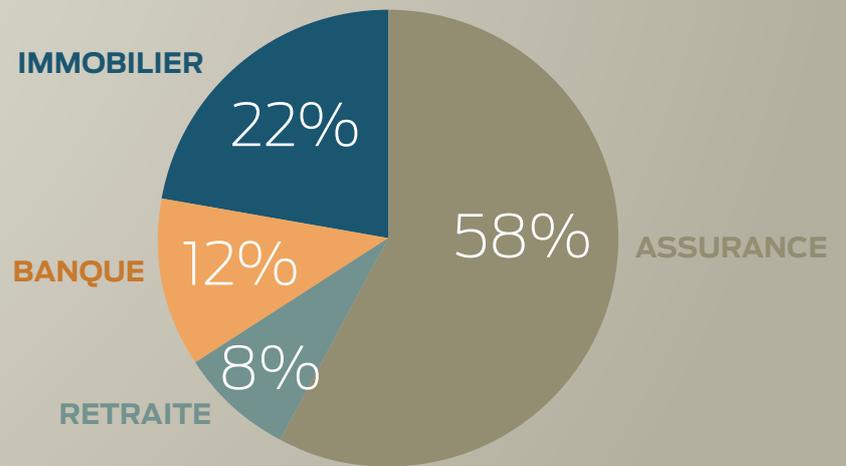
RÉPARTITION DU CHIFFRE D'AFFAIRES PAR EXPERTISE



ÉVOLUTION DU CA DEPUIS 2020



RÉPARTITION DES ENCOURS GÉRÉS



Olifan⁹ GROUP

ENGAGÉS POUR VOTRE PATRIMOINE



AIX-EN-PROVENCE

11 cours Gambetta - CS 20068
13100 Aix-en-Provence Cedex 5
04 42 21 08 45 - aixenprovence@olifangroup.com

ANNECY

Parc Altaïs - 8 rue Véga - 74650 Chavanod
04 50 66 56 58 - annecy@olifangroup.com

BORDEAUX

56 rue de la Rousselle - 33000 Bordeaux
05 57 14 06 27 - bordeaux@olifangroup.com

CANNES

609 route de la Roquette - 06250 Mougins
04 93 46 70 46 - cannes@olifangroup.com

EVREUX

Parc d'activité de Long Buisson - 425 rue Clément Ader
CS 30797 - 27033 Evreux
02 32 62 10 96 - evreux@olifangroup.com

GENÈVE

Esplanade de Pont-Rouge 4 - Grand Lancy - 1212 Genève
04 50 66 56 58 - geneve@olifangroup.com

GRENOBLE

Immeuble le Concorde - 24 rue Lamartine - 38320 Eybens
09 64 09 02 29 - grenoble@olifangroup.com

LYON

Immeuble City-One - 94 quai Charles de Gaulle - 69006 Lyon
04 22 46 04 52 - lyon@olifangroup.com

MARSEILLE

20 Allée Turcat Mery - 13008 Marseille

MONTPELLIER

Ouverture en mars 2022

NICE

1 rue Lamartine - 06000 Nice
04 92 47 84 50 - nice@olifangroup.com

ORLÉANS

2 rue du Colombier - 45000 Orléans
02 38 43 15 85 - orleans@olifangroup.com

PARIS

3 rue de Penthievre - 75008 Paris
01 48 74 54 23 - paris@olifangroup.com

STRASBOURG

3 avenue de l'Europe - 67300 Schiltigheim
03 88 62 35 62 - strasbourg@olifangroup.com

www.olifangroup.com



OLIFAN GROUP HOLDING

425 rue Clément Ader - Parc d'activité de Long Buisson - 27930 Evreux
Société par actions simplifiée au capital de 9 039 873 €
RCS Evreux n°800 475 808

OLIFAN COURTAGE

8 rue Véga - Parc Altaïs - 74650 Chavanod
Société à responsabilité limitée au capital de 2 637 142 €
RCS Annecy n° 485 372 247
Enregistré à l'ORIAS n°07 005 273 (www.orias.fr)

OLIFAN FORMATION

609 route de la Roquette - 06250 Mougins
Société à responsabilité limitée au capital de 10 000 €
RCS Cannes n°533 809 398

OLIFAN REAL ESTATE

56 rue de la Rousselle - 33000 Bordeaux
Société à responsabilité limitée au capital de 100 000 €
RCS Bordeaux n° 840 293 716